

VACANCY - SALES ENGINEER

Delta OHM è un'azienda italiana con sede a Padova specializzata nella progettazione, nella produzione e nella calibrazione di sensori, strumenti di misura portatili e industriali per la misura di grandezze fisiche e sistemi di misurazione meteorologica. Nata più di 40 anni fa come azienda a conduzione familiare, Delta OHM è entrata a far parte del gruppo tedesco GHM GROUP nel 2015.

Delta OHM è un'azienda guidata dalla tecnologia con un focus importante sulla ricerca e lo sviluppo. La vasta gamma di prodotti comprende strumentazione professionale di misura e controllo, trasmettitori, sensori, datalogger, strumenti portatili per l'acustica e le vibrazioni, la qualità dell'aria, l'umidità relativa, la velocità dell'aria, la foto-radiometria, le misure di temperatura e pressione.

Le nostre società GHM in tutto il mondo, unite ad una rete di distributori, ci rendono un'azienda internazionale altamente riconosciuta. Tuttavia, l'Italia come nostro mercato nazionale è naturalmente la solida base del nostro successo.

Per il mercato italiano siamo ora alla ricerca di un tecnico commerciale appassionato ed entusiasta (M/F) che sia in grado di mantenere e far crescere la nostra quota di mercato.

Profilo richiesto:

Con l'obiettivo di rafforzare la gestione del rapporto di vendita con il cliente, cerchiamo una figura che sia disponibile a viaggiare 3-4 giorni alla settimana per visitare la nostra rete di distribuzione in Italia. È importante che la persona sia autonoma nel pianificare le proprie attività e nel fissare i propri appuntamenti. Il/La candidato/a deve essere tecnicamente competente ed in grado di comprendere i dettagli del prodotto e del mercato; deve avere esperienza tecnica e di vendita e saper lavorare per obiettivi. Per i preventivi e la gestione degli ordini, sarà supportato/a dal team di vendite interno.

Attività chiave affidate alla posizione:

- Supporto alla rete di vendita esistente: visite alla rete di distributori per costanti aggiornamenti sui nostri prodotti, formazione del loro personale di vendita e servizio di supporto richiesto.
- Ricerca di nuovi clienti, nuove applicazioni e nuovi mercati.
- Sviluppo di solide relazioni a lungo termine con i clienti.
- Studio e analisi del mercato per dare un feedback ai nostri reparti di marketing e ingegneria.
- Gestione e manutenzione dei progetti e dei dati dei clienti (CRM).

Delta OHM S.r.l.

Società unipersonale soggetta ad attività di direzione e coordinamento di GHM MESSTECHNIK GMBH

Via G. Marconi 5 | 35030 Caselle di Selvazzano | Padova | ITALY

P.IVA/CODICE FISCALE 03363960281 | R.E.A. 306030 | ISCR. REG. SOC. 68037/1998

Phone: +39 049 8977150 | Fax: +39 049 635596 | info@deltaohm.com | www.deltaohm.com



LAT N° 124

Temperature - Humidity - Pressure - Air speed
Photometry/Radiometry - Acoustics

Competenze linguistiche:

- Madrelingua italiana.
- Inglese parlato e scritto in modo fluente.

Esperienza professionale:

- Minimo 5 anni di esperienza tecnica e di vendita. Sono essenziali la conoscenza delle applicazioni, il know-how tecnico e la capacità di gestione dei progetti. È richiesta inoltre una conoscenza di base in materia di appalti e procedure di gara.

Il presente annuncio è rivolto ad entrambi i sessi, ai sensi delle leggi 903/77 e 125/91. Se pensi di essere il/la Sales Engineer che stiamo cercando, saremo lieti di ricevere la tua presentazione e il tuo curriculum!

GHM GROUP - Delta OHM

Delta OHM S.r.l. a socio unico

Via G. Marconi 5 | 35030 Caselle di Selvazzano | Padova | ITALY

P.IVA/CODICE FISCALE 03363960281 | R.E.A. 306030 | ISCR. REG. SOC. 68037/1998

Phone: +39 049 8977150 | Fax: +39 049 635596 | info@deltaohm.com | www.deltaohm.com

2

VACANCY - SALES ENGINEER

Delta OHM is located in Padova, near Venice, and is a very successful manufacturer of sensors, measurement equipment and meteorological measuring systems. Started more than 40 years ago as a family owned business, Delta OHM became part of the German GHM GROUP in 2015.

Delta OHM is a technology driven company with a high focus on R&D, producing a wide range of instruments. The complete portfolio includes professional measuring and control equipment/ transmitters, sensors, loggers and portable instruments for acoustics and vibration, air quality, relative humidity, air speed, photo-radiometry, temperature and pressure measurements.

Our own GHM companies around the world, combined with a network of dealers, make us a highly recognized international company. However, Italy as our home market is of course the solid base for our success.

For the Italian market we are now looking for an enthusiastic sales engineer (M/F) that is capable of maintaining and growing our market share.

Profile:

With the aim of strengthening the management of the sales relationship with the customer, we are looking for a figure who is willing to travel 3-4 days a week to visit our customers in Italy. You should be capable of planning your own activities and making your own appointments. You are technically skilled and capable to understand the product details and the markets. You have experience in technical sales and you know what it is to work on a target. You have the support of an inside sales team that takes care of the quotations and order handling.

Key activities:

- Visiting our existing dealer network to keep them up to date with our developments, to train their sales staff and to provide them the service they may expect.
- Finding new prospects, new applications and new markets.
- Building solid long term relationships with customers.
- Researching the market and giving feedback to our marketing and engineering departments.
- The management and maintenance of the project and client data (CRM)

GHM GROUP - Delta OHM

Delta OHM S.r.l. a socio unico

Via G. Marconi 5 | 35030 Caselle di Selvazzano | Padova | ITALY

P.IVA/CODICE FISCALE 03363960281 | R.E.A. 306030 | ISCR. REG. SOC. 68037/1998

Phone: +39 049 8977150 | Fax: +39 049 635596 | info@deltaohm.com | www.deltaohm.com

3



LAT N° 124

Temperature - Humidity - Pressure - Air speed
Photometry/Radiometry - Acoustics

Language skills:

- Native Italian speaker.
- English spoken and written fluently.

Professional experience:

- Minimum of 5 years in technical sales experience. A working knowledge of applications, applicable technical know-how and the capability to manage projects are essential. Basic knowledge of procurement and tender procedures.

Are you the sales engineer (M/F) we are looking for? Impress us with a compact, powerful introduction of your capabilities and personality.

GHM GROUP - Delta OHM

Delta OHM S.r.l. a socio unico

Via G. Marconi 5 | 35030 Caselle di Selvazzano | Padova | ITALY

P.IVA/CODICE FISCALE 03363960281 | R.E.A. 306030 | ISCR. REG. SOC. 68037/1998

Phone: +39 049 8977150 | Fax: +39 049 635596 | info@deltaohm.com | www.deltaohm.com